

SATVA

SATVA

Figariet
PARIS



**Soyez le changement que vous
voulez voir dans le monde.**

www.satyva.fr

Notre éthique, nos croyances, notre vision

SATYVA est un des pionniers français du CBD, et se veut être le leader français de ses prochaines années.

Le CBD est reconnu pour ses nombreux bienfaits. **SATYVA** à sélectionné le meilleur afin de répondre, grâce à une gamme la plus large possible, aux besoins de chacun. Avec ses produits cosmétiques, alimentaires et ses e-liquides, **SATYVA** amènera une solution personnalisée pour un bien être global.

Chaque produit est testé en laboratoire, vérifiant et attestant de la conformité de la mise en distribution française. Nos experts créent chaque produit d'un point de vue aromatique et gustatif, à la recherche permanente de la qualité.



SATYVA est une marque née de plusieurs passions : la passion d'un travail bien fait, la passion de la rencontre de femmes et d'hommes extraordinaires, la passion pour la liberté.



Bien qu'il reste beaucoup à apprendre sur l'efficacité du CBD, les résultats d'études récentes suggèrent que le CBD pourrait constituer un traitement naturel puissant et sans danger pour soulager de nombreux maux.

Être client et partenaire du réseau **SATYVA**, c'est avoir l'esprit tranquille. Le CBD est le marché porteur de ces prochaines années.



Nous voulons être la référence dans l'art de consommer du CBD.

Le CBD se développe d'une façon exponentielle dans le monde entier. En France, sa croissance est à deux chiffres depuis 2018.

Aux États-Unis il est devenu une institution selon le Times : "C'est comme si on trouvait soudainement une nouvelle façon de vivre, une nouvelle oxygène".

LES BIENFAITS DU CBD SUR LE CORPS HUMAIN

NEUROPROTECTEUR

"Cannabidiol pour les troubles neurodégénératifs : d'importantes nouvelles applications cliniques du phytocannabidiol ?"

Dans le *British Journal of Clinical Pharmacology* (2013)

RÉDUIT LE RISQUE DE BLOCAGE DES ARTÈRES

"Le rôle du système cannabinoïde dans l'athérosclérose"

Dans le *Journal de neuroendocrinologie* (2008)

SOULAGE LA DOULEUR

"Cannabinoïdes et douleur"

Dans le *manuel de pharmacologie expérimentale* (2007)

SOULAGE L'ANXIÉTÉ

"Effet antidépresseur et anxiolytique du cannabidiol : un composé chimique de cannabis sativa dans les troubles neurologiques"

Dans *Drug target* (2014)

ANTI-INFLAMMATOIRE

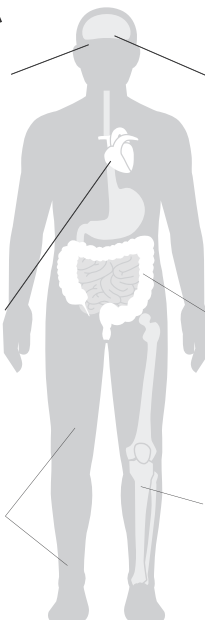
"Le cannabidiol CBD et ses analogues: une analyse de leurs effets sur l'inflammation"

Dans *Biorganic & Medicinal Chemistry* (2015)

FAVORISE LA CROISSANCE DES OS

"Les récepteurs aux cannabinoïdes et la régulation de la masse osseuse"

Dans *British Journal of Pharmacology* (2008)



The New York Times

Why Is CBD Everywhere?

Cannabidiol is being touted as a magical elixir, a cure-all now available in bath bombs, dog treats and even pharmaceuticals. But maybe it's just a fix for our anxious times.



LIRE L'ARTICLE



Nous avons bâti une enseigne solide tournée sur l'avenir.

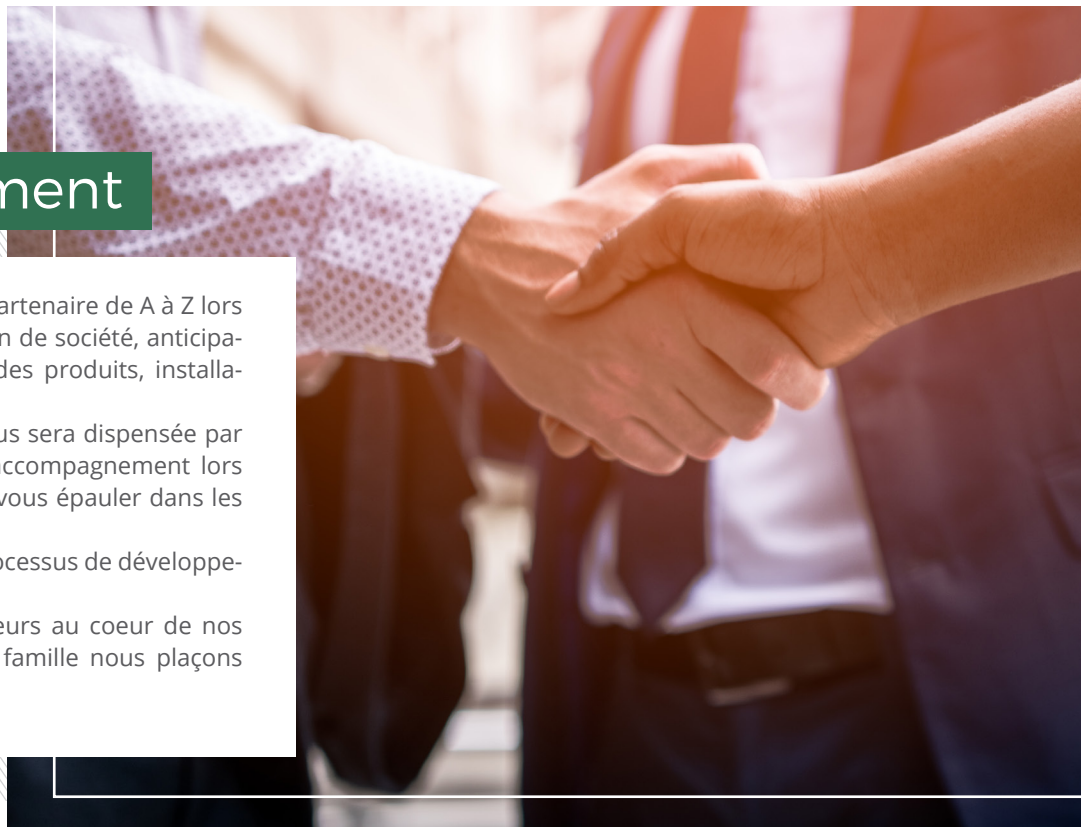
L'accompagnement

Nous accompagnons notre futur partenaire de A à Z lors du montage de son projet : création de société, anticipation du recrutement, commande des produits, installation du process administratif, etc.

Suite à la formation initiale, qui vous sera dispensée par nos soins, nous garantissons un accompagnement lors de l'ouverture du magasin afin de vous épauler dans les premiers jours d'ouverture.

Nous vous intégrons dans notre processus de développement stratégique.

L'entraide et l'équité sont des valeurs au coeur de nos préoccupations. Telle une grande famille nous plaçons l'humain au centre de nos intérêts.



L'emplacement

Nous avons un partenariat unique avec le plus important réseau de centre commerciaux de France. De la qualité d'un emplacement commercial dépend en grande partie la réussite de votre projet. La localisation de votre boutique SATYVA doit avoir une superficie idéale de 50 m² à 100m². Elle peut être aussi bien située en centre-ville qu'en zone commerciale, dans une rue très accessible et bien visible. Un emplacement premium sera fortement préconisé.



Agencement boutique

Car votre cœur de métier sont la vente et le conseil, nous vous guidons pour que votre point de vente soit une future référence du marché. Le mobilier sera uniformisé et adapté à chaque boutique. Nous pourrions concevoir ensemble l'aménagement de votre futur local grâce à l'envoi des plans de celui-ci.

Cela permet de créer des boutiques au standing étudié, digne de la marque.

L'économie d'échelle et l'étude de notre part vous permettent d'obtenir un agencement de qualité pour un coût extrêmement abordable grâce à notre service dédié.

Exclusivité territoriale

Nous vous garantissons contractuellement une protection grâce à une zone d'exclusivité empêchant, sur un périmètre défini ensemble, l'implantation d'autres enseignes SATYVA.

Formation

Puisqu'il n'y a pas de grand réseau sans acquisition du savoir et transmission de celui-ci, **SATYVA** propose des formations généralistes, ou plus spécialisées, dans tous les domaines, pour vous accompagner dans votre nouvelle activité. Que ce soit sur la simple utilisation du matériel et des produits jusqu'à des connaissances poussées sur une veille journalière.

Les acteurs du réseau sont **accompagnés de manière régulière vers l'excellence professionnelle par un consortium**. Ces formations se font de manière volontaire et sont proposées uniquement en interne.

L'accent est mis sur le partage des connaissances, de l'expérience et du savoir-faire.

La transmission, la formation et la progression de chacun sont ancrées dans notre stratégie de réussite commune.

La promiscuité dont vous faites preuve avec vos clients est essentielle, tout comme celle que nous avons avec vous.

En terme d'animation, une plateforme de réseau interne a été mise en place afin d'optimiser le dialogue avec l'ensemble des franchisés. Nous diffusons les informations relatives aux nouveaux produits, aux process, au marketing, à l'approvisionnement ou à l'actualité du marché. Ainsi, nous pouvons tous interagir et échanger avec les membres, ainsi que la direction.

Nous pensons que dans un marché novateur, **l'interaction des membres du réseau est primordiale**. Nous mettons la transmission de l'information au centre de nos intérêts car la communication est la base de toute réussite.

Nous recherchons des personnes investies.



« Paga des marseillais étant un des 4 co fondateurs, se veut proche de ses clients. Outre son aura, il développe lui-même son réseau, faisant de Satyva sa priorité »



Paga, les marseillais

Communication

Tout comme la e-cigarette en 2012, les ouvertures de marques en CBD shop vont être exponentielles, c'est pour cela que nous mettons la communication au cœur de nos priorités, notre différence se fera aussi grâce à celle-ci.

SATYVA cherche une omniprésence sur tous les vecteurs de communication !

Nous vous garantissons une visibilité nationale, notamment avec **les nouveaux vecteurs les plus porteurs du moment (influenceurs, youtubeurs...)**.

Il sera tout aussi important de communiquer auprès des médias locaux (radios, presse ...), nos équipes seront là pour y parvenir.

Une équipe de community management travaille en étroite collaboration avec **SATYVA** pour faire vivre notre marque afin d'apporter des informations sur nos produits et services en temps réel à nos clients.

En vous reposant sur une communication efficace vous pourrez vous concentrer sur l'essentiel : vos clients !

Stock

Notre entrepôt se trouvant en France, vos commandes seront traitées et expédiées à **J+1** pour vous permettre de fonctionner à flux tendus, ce qui est un avantage conséquent en terme de flexibilité de votre trésorerie et de l'optimisation de la gestion de votre stock.

Nous ne vous imposons pas tous nos produits mais il est conseillé de commencer avec un assortiment complet afin de répondre en totale adéquation à la demande de vos futurs clients.

Les offres tarifaires des produits sont étudiées pour être en corrélation avec la demande du marché en garantissant une marge très confortable pour que votre activité se développe de manière sereine.



“ Nous mettons un point d'honneur à ce que les prix soient abordables et compétitifs pour le client final. ”



Rentabilité

Nous négocions sur un volume annuel conséquent afin de vous amener sur une marge nette globale au dessus de 50 % sur l'ensemble de vos produits et jusqu'à 60% sur nos "best sellers".

Votre entreprise tout comme une start up demandera peu de ressources financières et elle adoptera une forte croissance rapide et exponentielle.

Un système de parrainage unique fidelisera et développera votre clientèle. Grâce à vos prix préférentiels, vous aurez aussi la possibilité de développer notre marque en b to b (tabac, pharmacie...).

Outre la manne financière supplémentaire, cela augmentera votre notoriété locale.

Rentable dès le premier mois, retour sur investissement possible dès les premiers mois



Investissement

Nous sommes une des marques les moins chères du marché, 20 000 € de droit d'entrée vous permettront d'intégrer notre réseau.

Dans la plupart des situations 50 000 € d'apport vous seront nécessaires en sachant que l'un de vos poste principal sera l'acquisition de votre premier stock.



“ Seul on va vite,
ensemble on va plus loin ”



11 raisons de choisir SATYVA

- ✓ Marché novateur et produit qualitatif
- ✓ Très faible investissement
- ✓ Une gestion administrative facilitée par les outils informatiques mis à disposition
- ✓ Montage de projet immédiat
- ✓ Pas de stock
- ✓ Formation et suivi complet
- ✓ Différentes sources de revenu lié a votre activité
- ✓ Rentabilité immédiate
- ✓ Exclusivité géographique
- ✓ Communication unique
- ✓ Réseau d'emplacement unique



Pour toutes demandes
d'informations complémentaires, contactez nous !
contact@satyva.fr
06.79.79.75.91